Digite aqui o seu endereço, Digite aqui o seu endereço

Digite aqui o seu endereço

Digite aqui o seu endereço

José Manoel da Silva

Objetivo

Gerente de Vendas

Experiência

1990 a 1994 Fourth Coffee Southridge, WA

Gerente Nacional de Vendas

* Ampliou as vendas de R$5 para R$10 milhões.
* Dobrou as vendas por representante de R$5 para R$10 milhões.
* Sugeriu novos produtos que ampliaram os ganhos em 23%.

1985 a 1990 Wingtip Toys Southridge, WA

Gerente Regional de Vendas

* Ampliou as vendas regionais de R$25 para R$350 milhões.
* Gerenciou 250 representantes de vendas em 10 estados da região Oeste.
* Implementou curso de treinamento para os recém-admitidos, agilizando a lucratividade.

1980 a 1984 Coho Vineyard Southridge, WA

Representante de Vendas Sênior

* Expandiu a equipe de vendas de 50 para 100 representantes.
* Triplicou as receitas de todos os vendedores da divisão.
* Expandiu as vendas para incluir contas de mercados de massa.

1975 a 1980 Litware, Inc. Southridge, WA

Representante de Vendas

* Expandiu as vendas territoriais em 400%.
* Recebeu o mais alto prêmio da empresa por quatro anos seguidos.
* Desenvolveu o curso de treinamento em Excelência em Vendas.

Educação

1971 a 1975 Southridge State University Southridge, WA

* Administração de Empresas e Ciência da Computação.
* Graduado com Summa Cum Laude (a mais alta honra universitária).

Interesses

Diretoria da Southridge, corrida, jardinagem, carpintaria, computadores.